

VACANCIES

# Lösningssinriktade Affärsutvecklare



## Välkommen till IDEAL GRP – vi digitaliserar industrin

Med dagens snabba, tekniska förändringar och digitaliseringens alla möjligheter är det viktigare än någonsin med förmågan att snabbt identifiera behov för att därigenom utveckla och coacha kunder inom industrin mot ökad konkurrenskraft.

För att fortsätta vara framgångsrika bör våra kunder ta vara på de möjligheter som digitaliseringen erbjuder: lägre projektkostnader, förbättrad produktkvalitet, högre flexibilitet, förbättrad effektivitet och kortare ledtider. Efter den pågående pandemin krävs stora förändringar i den globala affärs miljön som i sin tur leder till ökad efterfrågan på digitalisering inom industrin i vår region.

Vi på IDEAL GRP har som uppdrag att öka och säkra digitaliseringen mot Industri 4.0. Vi är en stolt, ledande, partner till Siemens Industry Software och vi är en "one-stop-shop" inom ledande PLM-mjukvaror och tillhörande tjänster över hela Norden och

Baltikum. Industri 4.0 sätter oss i centrum för att leda våra kunder i den snabba förändring som varje industriföretag nu står i och inför.

Företaget bygger på ett starkt bransch- och teknikkunskande som bildats under årens lopp av ett nära samarbete med våra kunder. Vi vill hela tiden lära nytt och dela med oss av IDEAL GRPs fulla potential genom att erbjuda våra kunder marknadens bredaste portfölj av de lösningar och tjänster som krävs för digitaliseringsresan. Allt detta kommer vi att göra med ett modernt agilt synsätt samt innovationsförmåga i världsklass.

&gt;&gt;

# Lösningssinriktade Affärsutvecklare

## Möjlighet

Om du är en person som är engagerad, driftig och ödmjuk kommer du att trivas med att arbeta med oss på IDEAL GRP. Du kommer att ha en konkurrenskraftig lön med förmåner. Vi är ett erfaret dynamiskt företag med stor potential för inflytande och stora utvecklingsmöjligheter. IDEAL GRP uppmuntrar mångfald, bredd och jämlikhet. Nödvändig utbildning och support kommer att initieras från Ideal GRP och Siemens.

## Var en del av vår framtid och strategi

Målet med IDEAL GRP:s strategi är att vara en partner i digital transformation. Detta innebär lönsam tillväxt – mervärde för kundens processer och behov. Vi vill vara djupt inne i kundens verksamhet. Vi vill vara en viktig partner. Detta innebär nya marknader, akademiskt samarbete och förnyande av serviceföretag. Vilket i sin tur innebär kontinuerligt lärande och utveckling.

Människor spelar en grundläggande och viktig roll i genomförandet av strategin. Tekniskt ledarskap kräver människor som vet vad de gör och vart de ska.

Några av IDEAL GRP:s kunder är Sandvik, Metso Outotec, Konecranes, Tomra, Planmeca, Polar Electro, LEGO, Tooltec, Midroc-LKN, Swisslog och Laerdal. Totalt samarbetar vi idag med mer än 650 företag på den Nordiska marknaden där flera av dessa har en internationell vardag.

## Arbetsbeskrivning

- Som affärsutvecklare är du ansvarig för att täcka hela försäljningsprocessen från att skapa leads till att definiera lösningar och stänga affärer. Du arbetar nära vår försäljnings- och marknadsavdelning och våra tekniska teamledare för varje produktområde i Norden.
- Målgruppen i din region är tillverkande industri-företag av alla storlekar. För att säkerställa en positiv utveckling finns hela vår befintliga försäljningsavdelning där för att hjälpa dig under startfasen.
- För att lyckas krävs en hög aktivitetsnivå, som inkluderar kalla samtal, marknadsaktiviteter, kundbesök med presentationer, utställningar på mässor, roadshows osv. Dina primära kontakter är beslutsfattare och ledare inom design, produktion, kvalitet och IS/IT.

## Kvalifikationer

- Intresserad av industriell digitalisering och transformation
- Lösningssinriktad och självgående med stort intresse för kundutveckling
- Stark på social försäljning
- Relationsbyggare
- Kommunikerar fritt på svenska och engelska i tal och skrift
- Är positivt inställd på att resa i tjänsten och innehar körkort
- Arbetserfarenhet: System/mjukvaruförsäljare med några års erfarenhet
- Meriterande med kunskap inom it-lösningar, affärs-/produktionssystem
- Du utgår från Västra götaland/Östergötland

>> Anställningarna kommer att tillsättas så snart som möjligt och intervjuer börjar i maj.  
Sista ansökningsdag är fredagen den 28 maj. Naturligtvis hanteras alla ansökningar strikt konfidentiellt.

Vill du vara en del i vårt moderna företag som arbetar med senaste tekniken, skicka din ansökan till Sofia Alsterskår, Marknadschef IDEAL GRP, Scandinavia – [sofia.alsterskar@idealgrp.com](mailto:sofia.alsterskar@idealgrp.com)